



Uno degli impianti fotovoltaici installati dalla Girasole

■ **GIRASOLE** / Tante soluzioni in campo al servizio del cliente

Il leader delle energie rinnovabili in Basilicata

La “conversione” all’energia pulita prodotta da fonti rinnovabili è oggi diventata una pratica consolidata. Vantaggi ambientali ed economici spingono nella direzione di uno sviluppo sostenibile che diventa la chiave di lettura in un periodo di crisi congiunturale come quello che

stiamo attraversando. In questo scenario, un’opportunità concreta giunge, in Basilicata, a Calvello (PZ), nel cuore verde del Parco Nazionale dell’Appennino Lucano, dalla Girasole, realtà imprenditoriale impegnata fortemente nel settore delle energie rinnovabili. Sotto la guida dei

due soci fondatori Giulio Ruggieri e Raffaele Cambriaglia, Girasole è specializzata nella vendita di impianti fotovoltaici, grandi impianti e sistemi di cogenerazione. Si rivolge a privati ed aziende offrendo un servizio a 360°, risultato della giusta combinazione tra competenze tec-

niche, commerciali e prodotti di qualità. Dalla gestione del contatto con il cliente fino alla fase ultima di realizzazione, Girasole garantisce ai propri clienti assistenza continua e affidabilità. Con particolari tecnologie e nuove formule finanziario-gestionali, Girasole è in grado di offrire a privati o enti pubblici nuovi sistemi di cogenerazione apportando rilevanti vantaggi economici quali la riduzione o l’azzeramento delle bollette elettrotermiche.

La struttura organizzativa aziendale si sviluppa in tre aree funzionali: Divisione Commerciale, Manager Advisory e Divisione Tecnica che, in stretta interdipendenza tra loro e fermo restando l’autonomia e la specificità dei ruoli, operano in relazione agli obiettivi di mercato e di equilibrio economico interno. Nella Divisione Commerciale, un’attenta e capillare rete alimentata dai professionisti dell’energia, gli energy manager, distribuiti sul territorio nazionale, rappresenta la leva strategica per la produttività e la competitività. “La forza della rete commerciale - sostiene Raffaele Cambriaglia - è fatta di esseri umani dotati di ragione e passione che costruiscono con il cliente un rapporto fatto di valori aggiunti rispetto alla componente meramente economica. Gestire una rete di vendita richiede l’implementazione di strategie di mercato e l’analisi

dei sistemi di motivazione e incentivazione che guidano il team”.

Grazie alle soluzioni personalizzate della Divisione Tecnica capeggiata da Paolo Cervino, Girasole lavora in sinergia con i propri clienti al fine di elevare gli standard qualitativi dei servizi offerti.

Esperti in scienze ambientali e ingegneristiche animano invece la divisione Manager Advisory che, nel settore di grandi impianti fotovoltaici, si occupa della verifica della idoneità ambientale delle aree individuate per la realizzazione delle centrali di produzione.



Giulio Ruggieri e Raffaele Cambriaglia, i due soci fondatori

Ad oggi la Girasole, grazie a Francesco Guarini dispone di oltre 15MW di impianti fotovoltaici cantierabili.

Per ogni cliente vale la massima del “guadagnare risparmiando”, un binomio apparentemente illusorio ma possibile grazie alle opportunità offerte dalle nuove politiche di incentivazione a livello regionale, nazionale ed europeo. “Principio guida dell’azienda - dichiara Giulio Ruggieri - è la Formazione del team che, in un’ottica di efficienza degli equilibri interni, consente ad ogni componente di apprendere e condividere una serie di valori aggiunti al processo lavorativo che si va ad affrontare”.

Un business etico e sostenibile è il modello che Girasole intende realizzare attraverso un impegno concreto nel settore delle energie rinnovabili. La ricerca di tecnologie capaci di dare una risposta reale alla salvaguardia dell’ambiente e al risparmio è l’obiettivo che muove l’azienda per l’affermazione di un modello di sviluppo in grado di coniugare benessere, sostenibilità ed etica sociale. Operare secondo le logiche del “green business” non è una “mission impossible” ma la soluzione vincente per differenziare la propria offerta e soddisfare nuove esigenze.

La soluzione è dunque Girasole.

Per informazioni:
www.girasolesas.com